

Les opérations de rapprochement et de partenariat font parties de la stratégie de développement. En intervenant dans le processus, BeeAM vous accompagne dans la recherche de cible et la structuration de l'opération. Nous vous aidons à effectuer les due diligences et pilotons le projet pour atteindre votre objectif.

### L'ACCOMPAGNEMENT



*BeeAM recherche une **cible** assurant la compatibilité stratégique et organisationnelle*



*BeeAM **structure** le deal auprès de l'acheteur/vendeur pour une offre cohérente*

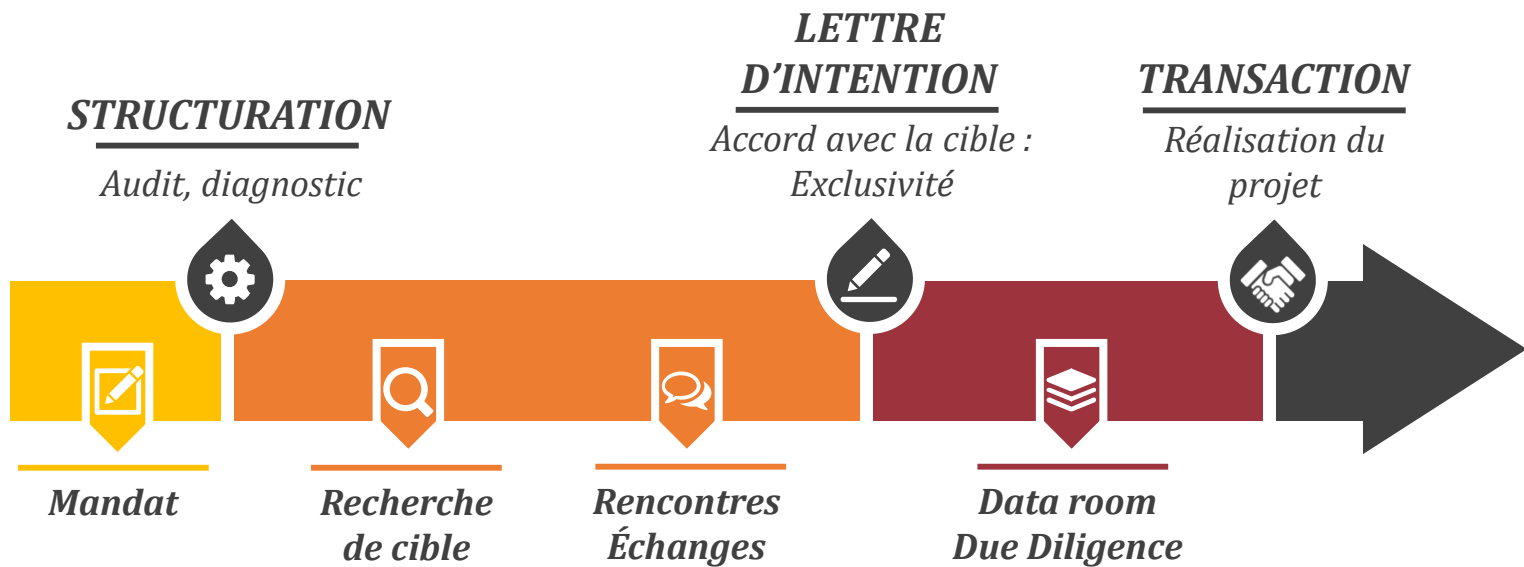


*BeeAM collecte les informations et analyse la société (**due diligence**)*



*BeeAM se charge du **pilotage** (avocat, expert-comptable ...)*

## BeeAM intervient à chaque étape



## LA TARIFICATION

**01** / **Rémunération fixe**  
Pour la **structuration** (acheteur/vendeur)  
et à la rédaction de la **lettre d'intention**

**02** / **Rémunération variable**  
Pourcentage à la **réalisation** du projet

